

IHR SCHLÜSSEL ZU NEUEN WELTEN

NAIapollo

Your space for growth.



Mit klarem Kurs und einem starken Team an Bord unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Real-Estate-Projekte erfolgreich zu machen. Dabei setzen wir auf Unternehmergeist, Leidenschaft und nachhaltiges Denken. Vertrauen, Verlässlichkeit und Transparenz sind für uns Grundlagen echter Partnerschaft. Mit Innovationskraft und echtem Engagement gehen wir über klassische Dienstleistung hinaus: Wir sind Mitdenker, Wegbereiter und Möglichmacher.

Starten Sie mit uns durch – und gestalten die Zukunft der Immobilienwelt aktiv mit! *Zukunft steht nicht in den Sternen*

(SENIOR) CONSULTANT (M/W/D) FÜR DEN BEREICH INVESTMENT

VOLLZEIT (40 STD./WOCHE), MÜNCHEN

IHRE AUFGABEN BEI UNS:

- Akquisition von Investmentimmobilien im Wohn-, Gewerbe- und Officebereich
- Akquisition von potenziellen Käufern
- Analyse, Bewertung und Präsentation von Investmentobjekten
- Beratung und Betreuung der Kunden während des gesamten Verkaufsprozesses
- Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Ausarbeitung von Vermarktungseinschätzungen- und strategien
- Prozessbegleitung bis zum erfolgreichen Transaktionsabschluss
- Erstellen von Exposés, PowerPoint-Präsentationen, Exceltabellen

UNSER ANGEBOT:

- Persönliche Wertschätzung und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien die Mitgestaltung und eigenverantwortliches Arbeiten erfordern
- Schnelle Entscheidungen mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Familiäres Betriebsklima mit kollegialem, vertrautem Umgang auf Augenhöhe und starker Bindung unter den Kolleg:innen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, persönliche Förderung und Weiterbildung
- Sichtbarkeit der eigenen Wirkung und der direkte Beitrag ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens
- Unsere gemeinsamen Werte wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein prägen die Zusammenarbeit
- Betriebliche Altersvorsorge

IHR PROFIL:

- Vertriebsprofi mit Begeisterung für Investmentimmobilien
- erste Expertise im Münchener Immobilienmarkt von Vorteil
- Engagierte, selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Teamgeist und Zuverlässigkeit
- Eigeninitiative, Einbringen eigener Impulse, Begeisterungsfähigkeit und gute Beratungskompetenz
- Freude am Umgang mit Kunden
- Gute regionale Vernetzung und Kenntnis in München
- Führerschein Klasse B

WANN WOLLEN WIR GEMEINSAM STARTEN?

Ihre Zukunft steht nicht in den Sternen. Bringen Sie jetzt Schub in Ihre Karriere und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich als PDF-Datei per E-Mail an: thilo.hecht@nai-apollo.de

Member of

NAI Partners
Germany

apollo real estate GmbH • Prinzregentenstraße 22 • 80538 München • www.nai-apollo.de

Your space is our mission.